

CAHIER DE VACANCES



Pourquoi souhaitez-vous devenir freelance :

Poser ses objectifs

RÉCAPITULATIF DE VOS OBJECTIFS

Quelles sont les priorités à prendre en compte pour exercer votre activité de manière idéale :
• • •
De quel budget avez-vous besoin pour réaliser votre projet ?
Budget global :€ OU€ par mois de CA mensuel.
Quand souhaitez-vous arriver à cet objectif ?



#1. BRAINSTORMING (15 min)

Vos compétences :

- •
- •
- •
- •
- •

Vos talents:

- •
- _
- •
- •
- •

Vos loisirs: Vos challenges surmontés : **Vos situations ultimes :**

Vos passions:

#2. TRIEZ ET ASSEMBLEZ LES DIFFÉRENTS CRITÈRES (10 min)

COMPÉTENCES	TALENTS	PASSIONS	LOISIRS	CHALLENGES SURMONTÉS	

#3. TROUVEZ DES IDÉES (15 min)

•

•

•

•

•

#4. ADAPTEZ À LA RÉALITÉ (20 min)

IDÉES D'ACTIVITÉS	NOMADISME	MONÉTISATION	PASSION



#1. IDENTIFIEZ DE GRANDES CIBLES (10 min)

\/ac.r	proposez une activité	nour
vous i	JODOSEZ UNE ACTIVILE	pour
, 0 0.0 1	p	 p

- •
- •
- •
- •
- •

#2. IDENTIFIEZ DES CIBLES (30 min)

CRITÈRE 1	CRITÈRE 2	CRITÈRE 3	CIBLE AFFINÉE

#3. IDENTIFIEZ DES BESOINS (30 min)

Vous êtes po	our
--------------	-----

PROBLÈMES	BESOINS
Je sais que vous	Et que mon service peut vous aider à combler votre

#4. SÉLECTIONNEZ LES BONNES NICHES (20 min)

CIBLE	PROBLÈMES	BESOINS	SOLVABLE	CONNAISSANCE



Construisez votre argumentaire

#1. PRÉCISEZ VOS OFFRES (15 min)

CIBLE	PROBLÈMES	BESOINS	OFFRES

#2. ÉCRIVEZ VOTRE PROPOSITION DE VALEUR (5 min)

	BLE] a un [PROBLÈME / DÉSIR INSATISFAIT] et que [MON OFFRE] peu es [BESOIN 1] et [BESOIN 2].
#3. ÉCRI	/EZ VOTRE E-MAIL TYPE (40 min)
Sujet :	
Madame X, Mons	eur X,



#1. CALCULEZ VOTRE TARIF HORAIRE, BASÉ SUR VOS BESOINS (25 min)

POSTULATS DE BASE :
Salaire mensuel net (à reprendre dans votre récapitulatif, dans la partie 1) :
——————————————————————————————————————
Charges fiscales : 5 %
Coûts de fonctionnement :
LE CALCUL :
Salaire net mensuel requis + les charges sociales :
+ charges fiscales :
+ coûts de fonctionnement :
TARIF JOURNALIER ET HORAIRE :
Tarif horaire :
Tarif journalier :

#2. ADAPTEZ CE TARIF À LA RÉALITÉ DU MARCHÉ (5 min)

Dans quelle situation vous trouvez-vous? Dans la moyenne / Au-dessus / Au-dessous			

#3. AFFINEZ LA VALEUR DE VOS OFFRES (30 min)

	TEMPS MOYEN SUR UNE OFFRE	TAUX HORAIRE MINIMUM	FOURCHETTE PRIX DU MARCHÉ	PRIX DE L'OFFRE APPROXIMATIF
OFFRE 1:				
OFFRE 2 :				
OFFRE 3:				
OFFRE 4:				



PARTIE 6:

Bâtissez votre plan de démarchage

#1. QUELS MOYENS ALLEZ-VOUS UTILISER? (10 min)

À vous! Quels sont vos canaux de démarchage principaux?

- •
- •
- •
- •

#2. DÉTAILLEZ VOTRE PLAN D'ACTION (40 min)

MOYENS	PRIORITÉS	VOLUME	OUTILS	TIMING

#3. REMPLISSEZ VOTRE RÉTROPLANNING (20 min)

	MOIS:	MOIS:	MOIS:	MOIS:
S1				
S2				
S3				
S4				

	MOIS:	MOIS:	MOIS:	MOIS:
S1				
S2				
S3				
S4				



Déclarez votre activité

#1. CHOISISSEZ VOTRE STATUT

Mon statut juridique :	
Mon régime fiscal :	
Mon régime social :	

#2. COMMENCEZ VOS DÉMARCHES

Si vous ouvrez une micro-entreprise, téléchargez votre checklist des démarches à faire et commencez dès maintenant à barrer les étapes !

Rendez-vous sur la page Bonus du e-book et téléchargez le Bonus #4 ici.



PARTIE 8:

Organisez votre nouvelle vie de freelance

#1. FIXEZ LA DATE DU DÉBUT DE VOTRE ACTIVITÉ DE FREELANCE NOMADE (5 min)

Surtout, pensez à bien noter une date précise: ___/___/_

#2. RÉFLÉCHISSEZ À VOTRE JOURNÉE TYPE (25 min)

•

•

•

•

•

•

•

•

•

•

•

#3. TRAVAILLEZ VOTRE VISION GLOBALE (30 min)

JANVIER	FÉVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN
Travail :					
Voyage :					
Lieu :					
Budget :					
JUILLET	AOÛT	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
Travail :					
Voyage :					
Lieu :					
Budget :					